

No escondas los defectos de tu coche; potencia sus virtudes

## ¿Qué debes hacer para vender tu coche usado?

---

1. Si has tratado bien tu coche, se notará en el estado de conservación. **No conviene pintarlo**, ya que puede generar sospechas de una reparación “seria”.
2. Dale un **buen lavado** tanto a la carrocería, como al interior. Pasa bien el **aspirador**.
3. No trates de enmascarar los defectos de tu coche; en lugar de eso, potencia sus virtudes: **muestra los puntos fuertes de tu vehículo**.
4. Intenta **arreglar los desperfectos menores**: podrás conseguir un precio mejor o, al menos, que el posible comprador tenga **menos motivos para regatear**.
5. Puedes presentar las **facturas de las reparaciones**; dan garantía de responsabilidad. Aunque no es buena señal que un coche haya pasado muchas veces por el taller, el nuevo dueño ya no tendrá que hacerse cargo de esas averías.
6. Muestra confianza en tu coche y enseña cada rincón al interesado:
  - Interior.
  - Motor.
  - Maletero
  - Neumáticos.
7. Disponte a **responder con concreción a todas las preguntas** que te formule el posible comprador.
8. Si el comprador muestra interés una vez visto el coche en parado, puedes darle una vuelta, **conduciendo tú**.
9. Si el interés aumenta y muestra signos de compra en firme, puedes **permitirle conducir tu coche**, siempre con cuidado. A nadie le gusta que un extraño lleve su vehículo.
10. Si la venta es positiva, **acuerda una señal** y la fecha para realizar todo el **papeleo**.